

Harap lengkapi formulir ini menggunakan huruf cetak. Diisi oleh nasabah PT Bank HSBC Indonesia ("Bank") yang tertarik untuk mendapatkan penjelasan atas Produk Asuransi dari Mitra Perusahaan Asuransi
To be completed by customer of PT Bank HSBC Indonesia ("Bank") who is interested to have detail explanation of Insurance Product from Insurance Partner

Nomor Goal Planner / *Goal Planner Number* :
Kebutuhan nasabah / *Customer's Need* :

Jika kebutuhan nasabah adalah "Managing and Growing Wealth", maka deklarasi di bawah wajib dibaca, dipahami dan diberi tanda oleh nasabah
If customer has ΔManaging and Growing WealthΔ need, customer need to read, understand and tick

Saya/kami mengerti bahwa dalam hal berdasarkan hasil analisa kebutuhan saya/kami termasuk nasabah dengan kebutuhan "Managing and Growing Wealth" yang tertarik untuk membeli Produk Asuransi Unit Link, maka saya/kami mengerti akan perbedaan antara Produk Asuransi Unit Link dengan Reksa Dana di antaranya pada aspek struktur biaya, jangka waktu dan likuiditas dengan rincian sebagai berikut:

Reksa Dana

- Reksa Dana tidak memberikan proteksi dan hanya memberikan potensi pertumbuhan *capital*. Informasi terkait produk Reksa Dana berikut dengan biaya, jangka waktu dan likuiditas terdapat pada *fund fact sheet* dan *fund prospectus* yang dikeluarkan oleh Manajer Investasi.
- Penjelasan Reksa Dana sesuai dengan *fund fact sheet* dan *fund prospectus* dilakukan oleh Relationship Manager Bank yang memiliki lisensi WAPERD (Wakil Agen Penjual Efek Reksa Dana).

Asuransi Unit Link

- Asuransi Unit Link memberikan proteksi saat kematian dengan potensi pertumbuhan modal (*capital*). Seluruh rincian *underlying fund* berikut dengan seluruh rincian biaya terkait produk Asuransi Unit Link dan *underlying fund* dapat diperoleh dari Insurance Specialist yang merupakan tenaga penjual Mitra Perusahaan Asuransi.
- Sesuai dengan model bisnis Referensi, penjelasan produk Asuransi Unit Link termasuk fitur produk, risiko, biaya, jangka waktu dan likuiditas dilakukan oleh Insurance Specialist yang merupakan tenaga penjual Mitra Perusahaan Asuransi, sedangkan Relationship Manager Bank hanya dapat menjelaskan produk Asuransi Unit Link berdasarkan informasi yang tertera di brosur.

I/we understand that if based on the needs analysis assessment result, I am/ we are considered as a customer with ΔManaging and Growing WealthΔ needs and have interest in purchasing Unit Link Insurance Product and Mutual Fund such as and not limited to the product cost aspect, time horizon and liquidity with the following details:

Mutual Fund

- *Mutual Fund does not provide protection but provides potential capital growth. Detailed information related to Mutual Fund products including fee, time horizon and liquidity can be seen in fund fact sheet or fund prospectus issued by each Investment Manager.*
- *Explanation about Mutual Fund based on fund fact sheet and fund prospectus is conducted by Bank Relationship Manager which has WAPERD (Wakil Agen Penjual Efek Reksa Dana) license.*

Unit Link Insurance

- *Insurance Unit Link provides protection in the event of death with potential capital growth. All details related to the underlying funds, and fees related to Insurance Unit Link and underlying investment will be explained by Insurance Specialist who is staff from Insurance Partner.*
- *Based on Referral business model, Insurance Unit Link product explanation including product features, risks, fees, tenor, and liquidity is conducted by Insurance Specialist who is staff member from Insurance Partner, while Bank's Relationship Manager can only explain Insurance Unit Link products as stated on the brochure.*

Bahwa berkenaan dengan hasil analisa kebutuhan saya/kami akan Produk Asuransi ("Produk"), maka saya/kami dengan ini menyatakan, mengerti, dan setuju bahwa saya/kami akan dihubungi oleh tenaga penjual Asuransi yang mewakili Mitra Perusahaan Asuransi yang bekerja sama dengan Bank. Tenaga penjual Asuransi akan memberikan informasi mengenai Produk yang mencakup di bawah tetapi tidak terbatas pada:

- Pilihan untuk penempatan dana Unit Link (untuk produk Asuransi Unit Link);
- Manfaat-manfaat Produk (manfaat akhir kontrak, manfaat penebusan dan manfaat meninggal dunia);
- Risiko, pemaparan dan biaya-biaya terkait dengan Produk;
- Kelengkapan informasi dalam formulir aplikasi;
- Fitur "Masa Peninjauan Polis" dari Produk

Keseluruhan informasi tersebut dapat diperoleh juga melalui dokumen-dokumen yang diterbitkan oleh dan menjadi tanggung jawab Mitra Perusahaan Asuransi.

Dalam hal ini, Informasi Pribadi berarti setiap informasi yang saya/kami berikan ke Bank dalam proses perencanaan keuangan bersama dengan Relationship Manager Bank dan selanjutnya terdaftar di sistem Bank termasuk namun tidak terbatas pada informasi rinci mengenai rekening saya/kami di Bank untuk Uang Pertanggunggaran Asuransi di atas 12 Milliar Rupiah, termasuk namun tidak terbatas pada jumlah dana yang terdapat di rekening saya/kami.

Hal ini antara lain mencakup namun tidak terbatas pada i) hasil dari perencanaan keuangan Bank yang memberikan informasi mengenai kebutuhan saya/kami, toleransi risiko dan preferensi pembelian saya/kami pada solusi asuransi; ii) data demografis seperti umur dan pekerjaan untuk mendapatkan kuota penjualan yang tepat, iii) informasi yang dibutuhkan untuk memfasilitasi aplikasi produk.*

*) Silakan hubungi Relationship Manager Bank untuk informasi lebih rinci mengenai transfer Informasi Pribadi nasabah.

With regard to my/our needs analysis assessment towards Insurance Product (ΔProductΔ), I/we hereby declare, understand and agree that I/we will be contacted by Insurance Specialist representing Insurance Partner with whom Bank is under cooperation. Insurance Specialist will provide me/us information on Product covering below but not limited to:

- *Options for Unit Link Fund placement (for investment linked Insurance Products);*
- *Product's benefits (maturity benefits, surrender benefits, death benefits);*
- *Risks exposures, and fees associated with the Product(s);*
- *Completeness information in the application form;*
- *Free-Look Period feature of the Product(s)*

All of those information may also be obtained through documentations issued by and will be the responsibility of the Insurance Partner.

In this matter, Personal Information shall mean any information provided by me/us to Bank in the financial planning process with the Relationship Manager of Bank and further listed in Bank system including but not limited to detail information pertaining my/our account in Bank for Sum Assured above 12 Billion Rupiah, including but not limited to fund balance in my/our account.

*It includes such as but not limited to i) the result of the Bank financial planning review which gives insights of my/our needs, risk tolerance and purchase preference on an insurance solution; ii) demographic data like age and occupation for getting a proper sale quotation, iii) information as per required for facilitating a product application.**

*) *Please contact Bank's Relationship Manager for any detail information pertaining sharing of Customer's Personal Information.*

Saya/kami mengerti dan menyetujui:

1. Bank diizinkan untuk meneruskan Informasi Pribadi saya/kami kepada Mitra Perusahaan Asuransi untuk memastikan Produk yang akan diusulkan kepada saya/kami oleh Mitra Perusahaan Asuransi sesuai dengan kebutuhan yang telah diidentifikasi. Informasi terkait yang diteruskan akan terbatas pada tujuan untuk membuat kuotasi dan hanya untuk kebutuhan aplikasi polis Asuransi.
2. Saya/kami akan dihubungi oleh tenaga penjual Asuransi hanya pada hari kerja (antara jam 8 pagi sampai jam 5 sore). Tujuan dari penjelasan dan informasi yang akan diberikan oleh tenaga penjual Asuransi adalah untuk pemahaman saya/kami terhadap Produk dan saya/kami akan menggunakan penjelasan dan informasi tersebut untuk mempelajari aplikasi Produk sebelum memutuskan untuk membeli Produk tersebut..
3. Saya/kami akan dianggap membatalkan minat saya/kami untuk membeli atau mendapatkan penjelasan lebih rinci tentang Produk apabila saya/kami tidak dapat dihubungi dalam waktu 30 (tiga puluh) hari kalender setelah tanggal persetujuan ini, dan persetujuan ini tidak lagi berlaku setelah melewati hari kalender ke 30 dimaksud.
4. Saya/kami mengakui dan memahami bahwa pernyataan oleh Bank atas nama saya/kami bukan merupakan konfirmasi atau pengesahan dari Bank mengenai kesesuaian Produk untuk saya/kami. Saya/kami juga memahami bahwa Bank tidak akan bertanggung jawab atas segala akibat yang timbul dari keputusan untuk tidak mengikuti atau atas segala akibat yang timbul dari keputusan saya/kami sendiri terkait dengan Produk yang dijelaskan di atas.
5. Saya/kami menyatakan bahwa informasi yang diberikan di bawah ini benar dan lengkap. Dengan menandatangani formulir ini, saya/kami menyatakan bahwa saya/kami telah menerima, membaca, memahami dan setuju untuk terikat dengan semua Syarat dan Ketentuan yang berlaku dari Bank, termasuk namun tidak terbatas pada Terms of Business Letter dan Syarat dan Ketentuan Produk dan Layanan Wealth Management HSBC dan Syarat dan Ketentuan yang mengatur Produk, manfaat, risiko dan biaya yang timbul dari Produk ini yang ditawarkan melalui Bank, serta Dokumen Fitur Produk yang relevan.
6. Saya/Kami mengerti bahwa formulir ini dibuat dalam Bahasa Indonesia dan Bahasa Inggris. Apabila terdapat ketidaksesuaian antara Bahasa Indonesia dan Bahasa Inggris, maka versi Bahasa Indonesia yang berlaku.

I/we understand and agree that:

1. Bank will be allowed to transfer my/our Personal Information to Insurance Partner in order to ensure Product to be proposed to me/us by Insurance Partner will be suitable and appropriate to match the identified need(s). The associated information transferred will be confined to purposes of making quotation and corresponding policy application only.
2. I/we will be contacted by Insurance Specialist on working days only (between 8am to 5pm). The purpose of explanation and information that will be provided by Insurance Specialist is for my/our understanding on the Product and I/we will be using the explanation and the information to learn the Product application before deciding to buy the Product.
3. I/we will be regarded as cancelling my/our interest to buy or obtain more detailed explanation on the Product if I/we cannot be reached/contacted within 30 (thirty) calendar days after the date of this consent, and this consent shall no longer be valid following the expiry of the 30-calendar day period.
4. I/we acknowledge and understand that the arrangement by Bank on my/our behalf is not in any way a confirmation or an endorsement from Bank that it is suitable for me/us. I/we further understand that Bank will not be held responsible for any consequences arising out of the decision not to follow nor for any consequences arising from my/our own decision in regards to insurance detailed above.
5. I/we confirm that the information given above is true and complete. By signing this form, I/we confirm that I/we have received, read, understood and agreed to be bound by all the prevailing Terms and Conditions in the Bank, including but not limited to Terms of Business Letter and Terms and Conditions HSBC Wealth Management Product and Service, Terms and Conditions govern Insurance Product, benefits, risks and fees incurred from this Insurance Product offered through Bank, and relevant Product Features Document.
6. I understand that this form is made using Bahasa and English. If there is any discrepancy between Bahasa and English then Bahasa will prevail.

Catatan Penting / Disclaimers

- I. Saya/kami memahami bahwa produk Asuransi diterbitkan oleh Mitra Perusahaan Asuransi dan bukan merupakan produk yang diterbitkan oleh Bank. Bank tidak bertanggung jawab atas tuntutan dan risiko pengelolaan Produk dan Bank tidak memiliki kewajiban apa pun terhadap Produk. Karenanya produk Asuransi TIDAK dijamin oleh Bank dan TIDAK termasuk dalam cakupan objek program penjaminan Pemerintah atau penjaminan simpanan.
 - II. Bank tidak memberikan saran terhadap keputusan yang diambil oleh calon pemegang polis. Calon pemegang polis harus mengandalkan penilaian mereka sendiri tentang manfaat dan risiko yang terkait dengan Produk.
 - III. Dokumen ini bukan merupakan penyebaran informasi atau penawaran untuk menjual atau ajakan untuk membeli Produk dalam setiap yurisdiksi mana pun, atau kepada siapa pun, merupakan pelanggaran hukum untuk mengajukan penawaran atau ajakan.
 - IV. Investasi dalam bentuk Asuransi Unit Link mengandung risiko. Seorang calon pemegang polis harus membaca dan memahami persyaratan dan kondisi yang relevan untuk Produk tersebut, nilai proyeksi masa depan pada dokumen ilustrasi risiko dan pemaparan pada brosur Produk, pengungkapan material pada fund fact sheet dan dokumen terkait lainnya sebelum memutuskan untuk berinvestasi di Asuransi Unit Link.
- I. I/we understand and agree that Insurance product is issued by Insurance Partner and not a Banks product. Bank does not be held responsible for any claims and portfolio risk management of Insurance product and Bank does not have any obligation upon this Product. Therefore, Insurance Product is NOT guaranteed by Bank and is NOT covered by the Government of Indonesia guarantee program or deposit insurance schemes.
 - II. Bank does not give any advice on the decision of the prospective policyholders. Prospective policyholders shall rely on their own judgment on the benefit and risks associated with the Product.
 - III. This document is not a form of information dissemination to offer or sell, or a solicitation of an offer to buy Product in any jurisdiction where, or to any person to whom, it is unlawful to make any such offer or solicitation.
 - IV. Investment in the form of Unit Link insurance contains risk. A prospective policyholder must read and understand the relevant Terms and Conditions for such Product, future value projection on illustration document, risks and exposures on the Product Feature Document, material disclosure on fund fact sheets and other related documents prior to deciding to invest in Unit Link insurance.

- V. Bank tidak memiliki kewajiban dan/atau tanggung jawab apa pun terhadap Produk, dan kinerja Produk (termasuk semua risiko, keuntungan, dan kerugian dari dana yang ditempatkan dalam portofolio sub-dana Unit Link) merupakan kewajiban dan tanggung jawab dari Mitra Perusahaan Asuransi dan setiap masalah serta semua klaim yang terkait dengan Produk hanya disampaikan dan diselesaikan oleh Mitra Perusahaan Asuransi.
- VI. Jika ada perbedaan informasi yang berkaitan dengan Produk antara yang disediakan oleh Bank dan yang disediakan oleh Mitra Perusahaan Asuransi, maka informasi yang diberikan oleh Mitra Perusahaan Asuransi yang akan berlaku.
- VII. Mitra Perusahaan Asuransi wajib memiliki kontrol eksklusif atas karyawannya dalam melakukan kegiatan, dan dianggap sebagai pihak yang independen. Mitra Perusahaan Asuransi bukan merupakan agen dari Bank untuk tujuan apa pun dan secara tegas dilarang melakukan tindakan apa pun yang mungkin menciptakan kesan atau kesimpulan bahwa Mitra Perusahaan Asuransi adalah agen dari Bank. Selanjutnya, Mitra Perusahaan Asuransi tidak diberikan hak atau kewenangan untuk membuat setiap kewajiban atau tanggung jawab, tersurat maupun tersirat, atas nama, atau dalam nama Bank dengan cara apa pun.
- V. *Bank has no obligation and/or liability whatsoever upon Product, and performance of Product (including all risk, profit, and loss from the funds placed in Unit Link sub-fund portfolio) is the obligation and liability of the Insurance Partner and any issue and all claims related to the Product only be raised to and resolved by the Insurance Partner.*
- VI. *If there is any discrepancy of any information pertaining the Product between the one provided by Bank and the one provided by the Insurance Partner, the information provided by the Insurance Partner shall prevail.*
- VII. *The Insurance Partner shall have exclusive control over its employees in the conduct of activities, and shall be regarded as independent party. The Insurance Partner is not constituted as an agent of Bank for any purpose whatsoever and is expressly prohibited from doing any acts which do or may create the impression or inference that the Insurance Partner is an agent of Bank. Further, the Insurance Partner is not granted any right or authority to create any obligation or responsibility, express or implied, on behalf of, or in the name of Bank in any manner whatsoever.*

Pernyataan Nasabah / Customer Declaration

Apabila pengajuan Asuransi saya/kami disetujui oleh Mitra Perusahaan Asuransi, maka saya/kami memberikan instruksi kepada Bank untuk menjalankan pendebitan rekening Bank saya/kami sebagaimana tercantum di bawah ini berdasarkan informasi transaksi dari Mitra Perusahaan Asuransi untuk tujuan Penerbitan Polis.

If my/our insurance application is approved by Insurance Partner, I/we instruct Bank to undertake the account debiting to my/our account in Bank based on instruction from Insurance Partner for the purpose of Policy Issuance.

Seluruh informasi di bawah ini wajib diisi / All fields below are mandatory to be filled

Nama Nasabah
Customer Name

Nomor Rekening HSBC
HSBC Account Number

Nomor Telepon Nasabah
Customer Phone Number

Mitra Perusahaan Asuransi
Insurance Partner

Deklarasi Pendampingan / Accompaniment Declaration

Saya/kami menolak untuk didampingi. Saya/kami menyatakan bahwa saya/kami telah memahami Produk berikut risiko-risiko yang terkait dengan Produk tersebut sehingga pendampingan dipandang tidak perlu pada transaksi ini.

I/we declined to be accompanied. I/we declared I/we have a good understanding on the Product that will be subscribed or switching along with the risks associated with the Product, hence accompaniment deemed unnecessary for this transaction

Saya/kami memutuskan untuk didampingi oleh:

I/we decided to be accompanied by:

Nama yang mendampingi / Name of accompanying person

Hubungan / Relationship

yang memiliki pemahaman lebih baik terhadap Produk berikut risiko-risiko yang terkait serta dapat membantu saya dalam mengambil keputusan.

who supports my understanding on the Product subscribed or switching along with the risks associated with the Product and able to assist me in making decision.

Execution Only - Insistent Customer (ΔEO-ICΔ)

Berdasarkan peraturan internal mengenai EO-IC, Bank dapat melaksanakan referensi sesuai dengan instruksi Anda di mana produk tersebut bukan merupakan produk yang sesuai dengan kebutuhan Anda berdasarkan semua informasi yang telah diberikan oleh Anda kepada Bank sebelumnya. Hal ini berarti:

- a. Anda harus memastikan bahwa Anda telah mendapatkan informasi yang cukup untuk membuat keputusan yang independen terkait referensi ini.
- b. Bank tidak memberikan saran kepada Anda untuk melakukan referensi EO-IC.
- c. Semua keputusan untuk referensi ini sepenuhnya milik Anda.

Under the terms of our EO-IC service, the Bank may execute referral on Customer instructions in circumstances where the product chosen by me/us is not included in list of products that match with my/our preference that indicated from all information given by me/us to Bank. This means that:

- a. Customer must ensure that Customer has obtained sufficient information to enable Customer to make an independent decision in relation to each referral.*
- b. Bank has not provided Customer with advice in relation to this EO-IC referral.*
- c. All decisions in relation to the referral are Customer's own.*

Pernyataan Nasabah untuk EO-IC / Customer Declaration for EO-IC

1. Saya/kami menyatakan bahwa saya/kami tidak meminta ataupun menerima rekomendasi, saran, atau bimbingan dari HSBC terkait dengan referensi di atas.
2. Saya/kami menyadari bahwa produk Asuransi yang dijelaskan di atas tidak sesuai dengan indikasi tujuan keuangan dan/atau peringkat risiko, jangka waktu, preferensi likuiditas, preferensi mata uang yang telah ditetapkan dengan menggunakan informasi yang diberikan kepada Bank.
3. Saya/kami menyatakan bahwa referensi ini adalah EO-IC yang berarti referensi ini dilakukan berdasarkan permintaan saya/kami dan dengan risiko yang saya/kami tanggung setelah membaca dan mengerti semua dokumen yang relevan dengan produk tersebut. Ini adalah keputusan saya/kami sepenuhnya untuk melakukan referensi meskipun terdapat ketidaksesuaian.
4. Saya/kami menyadari dan menyetujui pengurusan dari setiap referensi oleh Bank atas nama saya/kami bukan berarti sebuah konfirmasi atau pengesahan dari Bank bahwa referensi tersebut sesuai dengan saya/kami.
5. Saya/kami menerima tanggung jawab untuk memastikan bahwa referensi Produk di atas sesuai dengan kebutuhan dan kondisi saya/kami.

- 1. I/we confirm that I/we have not asked for nor received any recommendations, suggestions or other guidance from HSBC relating to the referral(s) detailed above.*
- 2. I/we acknowledge that Insurance product(s) detailed above does not/ do not correspond with my/our indicative financial objective and/or goals, risk rating, tenor, liquidity preferences, currency preferences, which have been established by using information provided to the Bank.*
- 3. I/we confirm that the referral is EO-IC which means that the referral is made at my/our own initiative and at my/our own risk [having read and understood all relevant product literature]. It is my/our decision to proceed even though a mismatch exists.*
- 4. I acknowledge and agree that the arrangement of any referral by Bank on my/our behalf is not in any way a confirmation or an endorsement from Bank that it is suitable for me/us.*
- 5. I/we accept responsibility for ensuring that Product referral is suitable for my/our needs and circumstances.*